

一、华北区机构销售、华东区机构销售

岗位职责:

- 1、负责当地机构渠道的合作开发，根据公司金融产品项目制定发行销售方案并部署实施；
- 2、负责对银行、券商、保险等机构业务资源的开发与维护；
- 3、推动和扩大与机构客户的合作范围及合作渠道，参与策划、谈判、产品规划。

岗位要求：

- 1、金融、经济及相关专业本科以上学历，有金融机构的销售工作经验；
- 2、熟悉机构业务，具有扎实的金融基础理论、财务管理知识、投资理论知识，熟悉行业管理的法律、法规和其他相关政策；
- 3、具有良好的沟通协调技巧、敏锐快捷的市场反应能力及较强的风险意识；
- 4、品行端正，思维敏捷、严谨细致、踏实负责，具有较强的团队协作精神；
- 5、具有金融从业经验和客户资源者优先考虑。

申请职位请将您的简历请投递至 recruit@founderff.com。